

Concentro Management kooperiert mit der Deutschen Vertriebsberatung GmbH

München/Nürnberg, 14. Juni 2010

Die auf den Mittelstand fokussierte Unternehmensberatung **Concentro Management AG** hat mit der Deutschen Vertriebsberatung GmbH einen neuen strategischen Kooperationspartner gewonnen.

Ab sofort bietet Concentro seinen Kunden damit noch umfangreicheres Know-how im Bereich der Vertrieboptimierung. Die besondere Vertriebsmethodik TQS (Total Quality Selling) der Deutschen Vertriebsberatung soll das Umsatzpotenzial der Mandanten durch Verbesserung der Vertriebsstrukturen und –prozesse erhöhen. Geplant ist eine Kooperation in dem Bereich Vertriebsperformanceanalyse, bei Vertrieboptimierungsprojekte sowie bei Vertriebsschulungen.

„Wir freuen uns sehr auf die zukünftige Zusammenarbeit und sind uns sicher, unseren Kunden damit einen wertvollen, zusätzlichen Baustein im Bereich Vertrieboptimierung anbieten zu können“, so Dr. Alexander Sasse, Vorstand und Partner bei Concentro Management.

Concentro Management AG

Die Concentro Management AG ist eine mittelstandsorientierte Beratungsgesellschaft mit den Leistungsschwerpunkten M&A-Beratung und Prozesssteuerung, vorwiegend in Umbruchsituationen, Restrukturierungsberatung und Unternehmenssteuerung. Mit 40 Mitarbeitern an drei Standorten in Deutschland arbeitet Concentro umsetzungs- und erfolgsorientiert. Ziel ist es, durch eine professionelle und individuelle Beratungsleistung Mehrwert für den Kunden zu generieren. Darüber hinaus gibt Concentro den „Concentro Turnaround Investment Guide“ heraus – das erste umfassende Informations- und Nachschlagewerk für die Unternehmensfinanzierung in Krisensituationen.

Eva Buck
Tel: 089/388497-11
buck@concentro.de

Wilm Tennagel
Tel: 089/993887-48
Wilm_Tennagel@hbi.de